



Seznam ovir za slovenska startup podjetja

Amazon EU

Problem vseh, ki prodajajo fizične izdelke je to, da Amazon Europe (<https://www.amazon.eu>) ne podpira slovenskih podjetij. Torej če hoče slovenski startup prodajati znotraj EU Amazona, mora ustanoviti podjetje v Veliki Britaniji - o tej opciji tudi sami razmišljamo.

Potrebno je urgirati na Amazon-u, da podpre tudi slovenska podjetja, saj smo edina država v EU, ki ni podprta.

Matej Peršolja
Carlock
E: matej@carlock.co

Stripe in KICKSTARTER

V Sloveniji ni prisoten plačilni sistem Stripe (<https://stripe.com/>). Zaradi tega je slovenskim podjetjem onemogočeno voditi kampanjo na priljubljeni platformi KICKSTARTER, saj le ta pogojuje uporabo plačilnega sistema Stripe. Podjetja trenutno rešujejo te zadeve preko drugih podjetij v tujini.

Štipendiranje mladih podjetnikov

Pozdravljam vašo iniciativo! Sam nimam preveč izkušenj in morda tudi nekoliko poenostavljene predstave, a kot sam vidim delovanje startup ekosistema, je ključ v virih financiranja, ki so zares tisti, ki določajo kje in pod kakšnimi pogoji se bo inovativno podjetništvo razvijalo.

Investitor z veliko denarja bo šel v okolje, ki je priznано za tako dejavnost (npr. London). To okolje tudi pozna in posledično pogosto zahteva preselitev podjetja v to okolje. Četudi bi Slovenija bila enako ugodna kot London, si ne predstavljam, da bi se investicijski skladi začeli seliti v Ljubljano. Zato menim, da je optimiziranje okolja potrebno, ne bo pa spremenilo trenutnih smernic.

Ideja, ki bi jo rad prispeval, je neke vrste štipendiranje mladih podjetnikov oziroma uvedba temeljnega univerzalnega dohodka za mlade podjetnike. V kakšni obliki bi ideja bila izpeljana - ter ali je sploh mogoča, je stvar iteracij in izvajanja eksperimentov. A mislim, da bi z ureditvijo osnovnega eksistencialnega vprašanja lahko bistveno olajšali tiste začetne korake, ko je gradnja podjetja najtežja - in s tem seveda imeli tudi nekaj besede v prihodnjem razvoju.

Matej Posinković
OpenProf
E: matej@openprof.com

Ovira za razvoj FinTech podjetij v Sloveniji



Fiduciarni denarni račun je poseben transakcijski račun, ločen od transakcijskega računa, na katerem uporabnik ločeno od poslovnega računa zbira sredstva svojih strank. Banka Slovenije pravi, da imajo fiduciarne transakcijske račune lahko samo določeni subjekti (odvetniki, stečajni upravitelji, ipd.), startup Borza terjatev pa pravi da ni res, ker noben zakon ali predpis ne prepoveduje, da bi fiduciarne transakcijske račune imel tudi kdo drug. In če noben zakon ali predpis tega ne prepoveduje, je ergo to dovoljeno v okviru svobodne podjetniške pobude / svobodnega urejanja pravnih razmerij med subjekti.

Imamo štiri pravna mnenja, med drugim od Deloitte, ki povsem enotno podpira naše stališče in celo navajajo primere mednarodne prakse, Banka Slovenije pa od sebe ne da nobene vsebinske razlage za svoja stališča.

Marko Rant
Borza terjatev
E: marko.rant@borzaterjatev.si

Kontakt:

Elvisa Basailović
Iniciativa Start:up Slovenija
Tel.: 041 850 115
E-pošta: elvisa.basailovic@tp-lj.si